



帮你办 帮你问



热线电话 18246099110

77路 51路 有站牌不来车 无站牌车来了

健康家园公交站牌设置有点乱,市民出行直发蒙



虽然有公交站牌,但77路公交车却并不经停此站。

本报讯(记者 节永志)有的线路设了站牌,却一直没有车辆进站;有的线路没有站牌,公交车却来了……日前,不少市民向记者反映,他们在保健路上的健康家园公交站等车时遇到公交站牌标志问题,对正常乘车造成困扰。

根据市民反映,15日9时许,记者来到健康家园公交站看到,该处公交站点共有57路、58路、67路、77路、220支线、217路、257路7条公交线路。在此停留的10分钟时间里,记者发现,虽然此处没有公交51路的站牌,但不断有51路公交车进站。经常乘坐51路的市民刘女士告诉记者,51路确实在健康家园站经停,但不知道为什么却没有站牌,“很多第一次乘坐的人得反复问别人才确定有这一站。”她说。

不仅如此,记者发现该站点设置有公交77路站牌,但站牌上却将此点位标为“公滨路站”。粗略计算,两座车站间的距离有六七公里。记者查询77路公交站点信息发现,该线路根本不经过健康家园站。“线路根本没在这里设站,为什么还会有线路站牌,而且站名也标错了,这不是误导乘客

吗?”不少在此候车的乘客抱怨。随后,记者来到该处公交站的对向车站,发现此站台为带电子站牌的公交长廊,公交线路信息全部正确。

记者以乘客身份联系到公交77路车队和51路车队队长。77路吴队长表示,公交77路确实不经过健康家园站,为何站牌会出现在这里,他也不知情。“车队没有处理站牌的权利,下一步我们会把这个情况上报给公司。”吴队长说。公交51路杨队长则确认该线路在健康家园公交站设置了站点,但为何没设立站牌,他表示不清楚,“公交车队只负责线路平时运营,站牌维护并不是我们的工作。”

随后,记者将此情况反馈给哈尔滨市公共交通和出租汽车事业发展中心,相关工作人员联系到公交站务设施的管护部门。管护部门工作人员表示,对于站牌上的错误信息,他们将立即整改。

此处让人“蒙圈”的公交站牌到底能否被规范,本报将持续关注。

地工街人行道

绿灯只有10秒长 行人过街似赛跑

本报讯(记者 黄晏君)近日,记者接到部分市民反映,在哈站北广场出站横穿地工街时,人行横道线的信号灯绿灯时间太短,往往需要拎着行李飞奔通过。

市民丁女士表示:“我每天上下班都要途经此处,看到许多市民和旅客在这里等信号,过道特别费事。”

15日上午,记者来到哈站北广场看到,在斑马线北侧的人行道上,一位等待过道的中年男子正抱怨:“这红灯也太长了。”马路对面一些刚出站的旅客拖着拉杆箱正在等信号。大约50秒后绿灯亮起,行人匆匆冲上人行横道,约10秒后过街信号再次切换为红灯。

15日下午,记者就此与市公安局交管相关负责人取得联系,该负责人表示:“将立即派人实地调研,根据相关车流量和客流量情况,酌情进行调整。”



服务升级 品牌升级
八大服务 六大承诺
我们为这座城市服务了28年

www.dawnsun.net.cn

- ★ 哈尔滨市年度先进诚信房地产中介机构
- ★ 哈尔滨市争创15项荣誉品牌先进单位
- ★ 保民生 促和谐 铸口碑 黑龙江公众满意度金奖单位
- ★ 黑龙江百姓信赖活动品牌诚信单位

大盛地产二十店强势齐开 品牌升级 服务升级

“开”四方福至,“张”标准服务“迎”四海客户,“喜”满客户家精心筹备,鸿运吉日,礼炮齐鸣,响彻云霄。大盛地产精英齐聚一堂,大盛地产二十店开业仪式隆重开启。礼炮齐鸣烘托出开业吉庆的氛围,更是奏响了大盛地产为民服务的启航号角。



与此同时,大盛地产不断精进服务意识,用实际行动回馈广大哈市人民对大盛地产的信赖与支持,提供省心、安心、放心的一站式交易服务,向哈市人民推出八大服务、六大承诺,进一步深化服务标准,让更多的客户见证了大盛品牌的责任与担当。



大盛地产将以服务品质作为企业核心驱动力,不断自我升级、迭

代,二十店同开将作为优质店面标杆,更是作为提升客户从体验优质服务向享受优质服务转变的标准,从而赢得客户对品牌的认可。



未来大盛地产将以让员工与企业共同发展为目标,给予员工成长发展空间,打造晋升平台,为员工物质和精神两方面奋斗!提高员工服务专业度,同时成为受人尊重的职业,更好的服务于广大哈市人民。

高标准的店面环境,给予客户最优质服务体验,提升了企业整体服务品质,勇做哈市最优质品牌,推动行业正循环发展。



为给予客户放心、安心交易服务,大盛地产郑重承诺:一、真实房源,假一赔百;二、交易不成,必退佣金;三、过户枉跑,补您路费;四、资金监管,保障安全;五、新房成交,立免佣金;六、三方签约,透明交易。从源头开始,让您选的安心,购的放心,为您的房产交易全程保驾护航。



二十店开业庆典在一片掌声中,向更高的服务客户标准启航,大盛地产时刻整装待发,在服务这条路上高要求、高标准,未来大盛地产将不断迭代服务品质,提供客户更加满意的房产交易服务。



大盛地产历经 28 载服务历程,励志为更多的广大客户群体找到属于自己温馨的家,不断提升员工整体素质与认知,在刚刚结束的 19 届经纪人行业知识全国博学考试中,大盛地产的家人们整体行业知识水平再上一个新台阶,再次提升了员