

为境外刺探、非法提供国家秘密 加拿大籍被告人被判刑十一年驱逐出境

新华社沈阳8月11日电 记者从辽宁省丹东市中级人民法院获悉,8月11日,辽宁省丹东市中级人民法院依法对

加拿大籍被告人迈克尔·斯帕弗为境外刺探、非法提供国家秘密一案公开宣判,认定迈克尔·斯帕弗犯为境外刺探、非法

提供国家秘密罪,判处有期徒刑十一年,并处没收个人财产人民币五万元,驱逐出境。

剧本是买来的,演员是雇的托儿,主播、专家全是卖货的
一边上演情感调解“大戏”,实际是让老年人掏钱买货

揭秘直播平台收割“老年粉”产业链

近年来,随着短视频和直播的流行,一群拥有上百万粉丝的“情感主播”“养生专家”以“调解情感纠纷”、宣传“养生之道”的名义,讲述各种雷人离奇的故事继而卖货,花式“收割”老年粉丝的钱包。记者在多个直播平台“潜伏”发现,这些在直播间、短视频里频繁露脸的“情感主播”、“养生专家”目的就是卖货给老年粉丝,而其售卖的大多是夸大宣传甚至涉嫌造假的暴利产品。



任凭子女咋劝 老人就是不信 主播是在演戏

“我妈沉迷直播平台上的情感主播有几个月时间了。”孙先生说,他妈妈今年63岁,以前很少玩手机。去年年末,他发现老妈不论是吃饭还是洗衣服,都在一旁放着手机,里面放着各种情感主播帮人调解情感纠纷的声音。

“基本都是各种涉及家庭伦理的剧情,还有主播现场帮咨询者鉴定真假老公的。”孙先生吐槽。作为互联网从业者,孙先生能够明显看穿这些情感主播的套路。“就像你看到的,直播的剧情快进入高潮或尾声时,主播肯定会号召直播间的粉丝买货。”

孙先生曾向老妈认真分析过这些情感主播的带货伎俩。“和她讲这些主播直播时都有剧本,她还反问我,那为什么主播直播间每天都有三四拨人过来做情感咨询,她根本不相信那些连麦的人也是假的。”其实,孙先生所了解的情感主播做直播时是有剧本的,这已经

成了这个行业从业人员彼此间心照不宣的秘密。

帮“奶奶”伸张正义 主播转身 在直播间卖起珠宝

记者随机进入了某情感主播的直播间,看到操着浓重西北口音的男主播正为一对祖孙俩“主持公道”,大致的“剧情”是说,这对祖孙原本没有血缘关系,20岁的孙女是奶奶二儿子抱养过来的。因为二儿子不孝,霸占了奶奶的珠宝店,奶奶和孙女还被二儿子赶出家门,祖孙俩想要在直播平台“伸张正义”,夺回珠宝店。

然而,在近1个小时的剧情铺垫后,祖孙俩和主播却带起了货。“奶奶”的大儿媳和孙女也变身模特,把珠宝店的玉石吊坠、玛瑙手镯戴在胸前、手上,为直播间的“家人们”全方位地展示购物车里的商品。“主播为奶奶一家主持公道,我们应该支持,没付钱的踢出去。”随着男主播在镜头前展示标价188元的玉石吊坠鉴定证书,记者看到,直播间的商品销售量瞬间达到了101件。

花钱就能学技巧 情感主播运营 精确瞄准老年粉丝

业内人士介绍,从2019年开始,国内就已形成了一条包括孵化主播账号、编写情感直播剧本、雇用直播间麦手(即托儿)在内的完整闭环产业链。

记者以新手的身份,加上了贴吧里一名号称可以孵化情感主播的“运营专家”微信。“专家”介绍,他在广东佛山注册了一家短视频公司,两年时间,已成功孵化了48名情感主播。不过,想获得这套完整的技巧和方法,学费不低,两个月的培训服务费用是6999元。“我孵化过的一个情感主播,刚开始直播间在线观看人数只有30多个,经过两个月学习,现在单场直播人气已经有3000多人了,粉丝数达到了80万。”

这位“专家”说,“可以这么说,现在活跃在直播平台上的这些情感主播,大多是像我所在的这种短视频公司孵化出来的。这些主播80%以上的粉丝,都是老年粉丝。”

视频“养生专家” 只要穿上白大褂 什么人都可以当

来自嘉兴的乔小姐发现,她今年68岁的奶奶就对短视频上一些穿着白大褂的“养生专家”说的话、带的货深信不疑。“这些‘养生专家’很喜欢发一些健康养生的小偏方短视频,什么‘白开水加一物,根治幽门螺旋杆菌’‘花椒用得对,生活没烦恼’。”乔小姐的奶奶特别信,总是忍不住“对号入座”后买“养生专家”推荐的各种泡脚粉、祛湿丸。

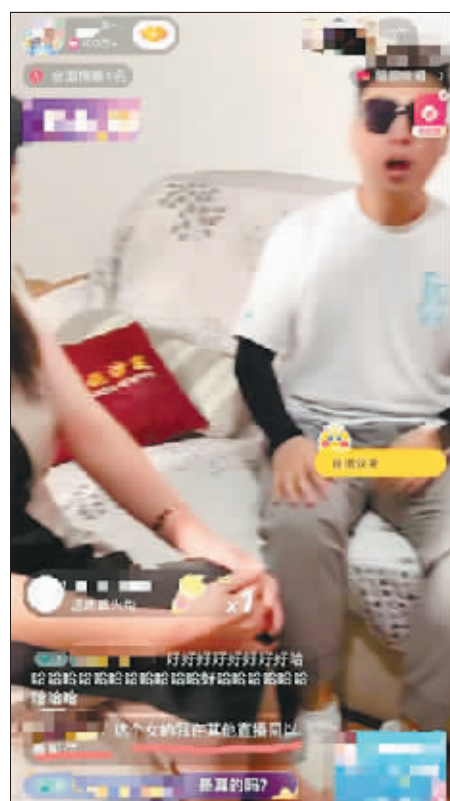
天津一家短视频公司老总告诉记者,公司有一套专门的孵化账号、涨粉的策略,即使没有专业医学背景的人,穿上白大褂,同样可以当“养生专家”。对于像乔小姐的奶奶一样爱刷短视频的老年人来说,这些由没有专业医学背景的写手写的养生小妙招,精准切中了他们对健康密切关注心理。当他们觉得这些小偏方短视频有用时,就会把对“养生专家”的认可化为点击量、点赞,助推了这些账号流量的提升。

主播卖出的货 “金项链”还能 被吸铁石吸住

乔小姐说,她奶奶曾在某“养生专家”那里买过两盒治疗颈肩疼痛的艾灸发热贴,“价格是98元,收到货后,我特意去淘宝比对了一下价格,一盒还不到40元钱。”乔小姐的奶奶从去年年末沉迷看情感主播直播,至今买过护肤品、洗涤用品、食品、调料、老花镜、沙发垫在内的各类产品。“都是杂牌子,还有一些是仿冒的大品牌。”

另一位孙女士就曾在关注的某情感主播的直播间里买过一串金项链,原本标价8000元的项链,最后成交价是100多元。“主播还说这是他给家人们从商家那里争取的福利。”项链到手后,孙女士的儿子拿吸铁石竟然吸住了这串“金项链”。

一名来自河北的情感主播告诉记者,他向粉丝推荐的一款驼奶粉每罐售价99元,“主要配料其实就是麦乳精。”对于自己直播间销售给粉丝们产品,这位男主播透露了底价,“我卖的驼奶粉一罐至少能赚50元。”



延伸

网络情感直播 专盯空虚老年人

“年轻人白天要上班,谁有闲工夫看情感直播?还不都是在家没事做、精神空虚的老年人爱看。因此,情感主播一般都会选择上午9时和下午6时30分这两个时间开播,一场直播会持续两个多小时。”“专家”说,线上直播的单个剧本价格是88元左右,如果是系列剧情,行业内的均价是一集160元左右。

有“好”的剧本还远远不够,“有演技的麦手才能配合主播,把剧情更好地演绎出来。”“专家”所说的麦手即托儿,也就是专门在各大直播平台连麦情感主播,或在线下直播中出镜,一起配合主播讲情感故事的人。

他介绍,麦手分工不同,一般的持续“表演”40—50分钟能赚25元,演技精湛的每场价格在100元到200元,表现特别好的场可以赚300元。

公告
公告
公告

经报黑龙江银保监局备案,中国工商银行股份有限公司哈尔滨买卖街支行于2021年8月16日变更营业地址,现将有关事项公告如下:我机构营业地址迁至哈尔滨市道里区石头道街55-2号。
联系电话:84681724 联系人:张志宇

经报黑龙江银保监局核准,中国工商银行股份有限公司哈尔滨滨滨支行于2021年8月16日更名为中国工商银行股份有限公司哈尔滨西站支行。同时变更营业地址,迁至哈尔滨市南岗区哈尔滨大街与武威路交口爱达尊御楼盘1#A座-06号。
联系电话:86304354 联系人:刘丹