



# 有人一个主题花几万元，有人花800元找人代拼 看看冰城“拼图圈”那些牛人牛事

本报记者 高云 文/摄

还记得“岳云鹏拼图梗”吗？“损友”雷佳音为了捉弄小岳岳，送给他女儿一幅40000片的拼图，全长5米。雷佳音只要提起这事就乐不可支，“我觉得她一辈子拼不完，哈哈哈！”据说那拼图在岳云鹏家床底下放了几年，一直保持“40000片”的状态，把小岳岳气得到处征集“报复方案”。

无独有偶，哈尔滨也出了“拼图损友”，某男士收到了朋友赠送的4000片的大拼图，图案超级复杂，几乎是不可能完成的任务。但是，这位东北大哥发誓绝不认怂，放话“就不让你看我笑话！”人家“咔咔”把东西带去拼图店，甩出800元“代拼费”，硬是让专业人士把图拼成了！



## 替别人“玩拼图”能挣钱

牛不牛？帮人拼拼图都能挣钱。如今的拼图可不仅仅是儿童玩具，冰城的高档拼图市场已经形成了非常成熟的产业链，品牌拼图店会为顾客提供拼装指导、免费补图、订制、配框和收费代拼等一系列服务。

挣了800元代拼费的是某拼图店的老板李女士，她代理的是一款高档品牌，李女士说，她见过好几个拿几百元请人代拼的顾客，都是大图，新手实在拼不上了。通常她会建议对方拿到店里，在自己指导下先试试，“毕竟自己拼好的成就感是花多少钱都买不来的。”李女士说，代拼也有公价，“普通2000片以上的超大拼图收费200元，每增加1000片再加100元，特殊图案双方协商。”

像“东北大哥”那幅图花样繁琐、色彩众多的拼图，特别费时，开始时李女士有些犹豫，没想到“大哥”直接开价800元，“多少钱都拼，我要气气送图的人。”

## 正版“海贼王”的诱惑

李女士告诉记者，高档拼图的主流顾客群是都市白领，他们玩的可不是花花绿绿的纸片，而是有版权的手工艺品。李女士店里的“镇店之宝”是“海贼王”系列，所有图案都是正版授权，隔一段时间推一个系列。李女士说：“好几位老顾客就盯着《海贼王》，出一幅买一幅，买了好几年，在这一个主题就花了两三万元。”

目前，市场拼图的主流材质有纸质、木质和塑胶三大类，通常在书店出售的纸质拼图价格比较亲民，几十元到二三百元不等，尺寸较小，很少有超过1000片的。纸质拼图是入门级，缺点是易损坏。“低档拼图常有碎屑，甚至掉渣。高档品牌中，来自德国、日本、美国的老牌产品凭借质量过硬、版权图案受到欢迎。近几年，塑胶材质拼图成为发烧友新宠。塑胶拼图结实，接口紧密，严丝合

缝，拼好后甚至不需要配框子就能整幅直接上墙，成为装饰品，脏了用湿抹布擦就行。”李女士告诉记者。

## 锅碗瓢盆无所不拼

花几万元买拼图的只能算是普通爱好者，真正的发烧友只爱拼图中的“奢侈品”。中等大小的塑胶拼图通常价格在100元至300元不等，以一幅1200片的塑胶拼图为例，如果店内配装饰框，全套下来需要300多元，价格确实不便宜。高档产品早已跨越2D时代，现在的拼图是锅碗瓢盆无所不拼，不但能玩还能用。

记者在李女士的拼图店看到，地球仪、台灯、钟表、儿童玩具、钥匙扣，甚至种着兰花的花盆都是拼出来的。塑胶拼图可以打造任意弧度和形状，巧妙地与手作相结合。拼图台灯的灯泡和开关都是配好的，方便组装；拼图花盆是双层设计，内层放土的盆还有可以漏水的小孔，设计非常巧妙；无边框拼图“图框一体”，拼好就是厚框装饰画，框子也是图案的一部分。

订制拼图不是什么新鲜事，很多爱好者会把自己的婚纱照、个人写真、孩子照片做成独一无二的拼图。有意思的是，品牌店拒绝订制明星照片产品，原因很简单——涉及他人肖像权；世界名画也不给做，因为涉及版权问题，但是，消费者可以买店里现成的名画系列，那这些都是有版权的。

## 拼图界的“大神们”

一幅4000片的塑胶拼图要卖到1000多元，通常小型店里挂上这么一幅就能“压住场子”，而拼图爱好者林女士家里挂着一幅9000多片，一人多长的巨型拼图。虽然是花两三千买的这个“大家伙”，但是，林女士一点都不心疼。林女士说，拼图是一种时间治愈，“必须全神贯注，能忘却一切烦恼”。她告诉记

者，几年前在事业瓶颈期迷上了拼图，当时工作很不顺利，上司经常针对她，使她一度陷入抑郁的情绪中，觉得自己快崩溃了。后来朋友送了她一盒拼图，林女士说：“莫名其妙就拼了一整夜，天亮拼好一看，太漂亮了！感觉特别高兴。”此后，遇到闹心事时，她不再自怨自艾，先放一放，拼个图冷静一下，图拼完了通常也豁然开朗，不钻牛角尖了。

像林女士这样的“拼图大神”可能就隐藏在我们身边。业内人士告诉记者，哈尔滨拼图界的“神童”据说是小男孩，3岁玩图，5岁能拼2000片以上，自己还增加难度，3个图混在一起拼，速度惊人。“本来家长是想开发孩子智力，没想到见过这孩子拼图的人都开玩笑，‘带孩子去验智商吧，看着像神童’。”

## 国产品牌越做越好

42岁的李女士以前是做会计的，企业改制下岗了，人到中年再创业，2016年开启了拼图小店。成熟的品牌拼图店都有一批追随多年的老顾客，现在小店虽然赚钱不算多，但足够解决一家人的生计问题。

她说，从前的拼图发烧友比较迷恋进口品牌，但这几年国产品牌越做越好。她有一位“最土豪的顾客”，人在国外，从来没见过，被熟客介绍来以后，几年间买了好几万元的产品，还用自己的摄影作品定做了一个大型拼图，加上国际运费都比在国外买划算。“国内拼图质优价廉”。

