

破解养老之困 越早准备越轻松 平安“御享财富+聚财宝”让未来生活可盼可期

背景：多层次养老规划
年金保险让长寿更有尊严

核心：稳健实力
为养老保障“护航”

根据国家统计局发布的第七次全国人口普查数据，2020年中国65岁及以上人口达到1.91亿人，占比13.5%，人口老龄化程度已高于世界平均水平（65岁及以上人口占比9.3%）。根据上海社科院分析，到21世纪中叶，我国65岁以上老年人口占比或将达到30%以上。老龄化首先面临的就是养老问题，从“养儿防老”到依靠退休工资，到构筑养老金融规划，关乎国家也关乎小家。

虽然公众对养老保障的认知尚不全面，但随着人口老龄化，人们对养老的需求质量是在提高的。一款满足需求的养老保险必须要考虑这几方面因素：金融公司信誉稳定实力雄厚、年化利率可观、领取方便。那么平安保险的“御享财富”年金+万能保险产品组合，正具备这几方面因素，因此被众多消费者青睐。

根据调研第一支柱社保占据养老金收入主要来源，第二支柱企业年金和第三支柱个人商业保险参保率不足20%。随着第一支柱国家基本养老供需矛盾突出，亟需第二支柱补充。我国养老保障第三支柱起步较晚，但推进和创新速度正在加快。“十四五”规划就提出，“发展多层次、多支柱的养老保险体系，提高企业年金覆盖率，规范发展第三支柱养老保险。”保险公司势必成为养老供给的中坚力量。

在2021年度《财富》世界500强排行榜中，中国平安凭借持续稳健的业绩增长，以1,915亿美元的营业收入位列全球第16位，较去年上升5位，成为全球金融企业排名第二、蝉联中国内地混合所有制企业第一位。在美国《福布斯》杂志发布的2021年“全球上市公司2000强”排行榜中，中国平安位列全球第六位，蝉联全球多元保险企业第一位，在全球金融企业排名中位列第五位。

今年5月，银保监会发布了《关于开展专属商业养老保险试点的通知》，在浙江和重庆开展专属商业养老保险试点；今年9月，中国保险行业协会发布《商业补充养老保险体系建设（第三支柱养老保险）研究报告》。

雄厚的企业实力，是公众选择养老产品的最重要标准与参考。平安认为，优质的养老保障除了金融产品，更需要人性化的关怀。今年5月9日，中国平安发布了“平安臻颐年”康养品牌及首个高端产品线“颐年城”，通过“金融+医疗+康养”结合的创新发展模式，整合公司金融、医疗与科技领域的优势资源，布局康养产业，打造有品质的康养服务，践行“有温度的金融”理念。该项服务中，平安依托集团“金融+医疗”生态资源积累，提出了“地点一流”、“服务一流”、“设备一流”、“内容一流”、“保障一流”等核心内容。

事实上，一些保险公司已经推出了多款养老险，其中年金类就成为了主流。根据《证券日报》统计，约半数人身险公司的前五大产品是年金保险，保费收入前五的产品就有来自平安保险的产品。

另一方面，平安集团积极探索“高端康养+居家养老”一体化模式。据了解，平安将率先在国内推出居家养老服务。并整合财富管理、医生、护理师、营养师等10大养老产业，搭建起覆盖客户全生命周期的平安居家养老一站式服务平台，通过线上+线下终身专属管家+科技服务，让客户享受高质量居家养老生活。

相关链接>>

产品：平安御享财富保险产品计划^①的四大特点

据悉，中国平安全新年金保险产品——平安御享财富保险产品计划^①具有以下显著特点：

温度——投保年龄由65周岁放宽至75周岁，高于主流年金保险的投保年龄，能满足更多客户对资产配置的需求。

贴心——御享财富保险产品计划^①提供保单贷款服务，最高可贷款主险合同现金价值扣除各项欠款余额的80%且贷款利率低（截至2020年年末，聚财宝20贷款利率为5%），为您提供紧急的资金需求。

速度——保险期由财富金瑞2020的10年缩短至8年，第5-7年，3年交给付年交保费的60%，5年交给付年交保费的100%，第8年，给付100%基本保额的满期金，让客户的财富更快进入万能账户，享受相伴终身。

安心——万能账户“聚财宝”从2015年10月至2020年年末，保持5%的结算利率^②。平安人寿始终坚持稳健的投资战略，稳中求进。

典型案例利益演示>>

养老规划：张先生40周岁，重视自己的养老生活，因此选择御享财富保险产品计划^①，年交保费12万元，交3年。至合同生效满5个保单年度后的首个年生效对应日起，张先生可每年领取生存金7.2万元，共计领取3次，合计21.6万元。第8年满期时，还可领取满期金18.2万元。并且领取的所有生存金将进入到中国平安万能账户聚财宝中，在张先生60周岁退休时，还可领取万能账户的现金价值，获得充足的养老金补充。

备注：

- ①御享财富保险产品计划含平安御享财富年金保险、平安聚财宝(21)终身寿险(万能型)。
- ②本保险产品计划中平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)为万能保险，最低保证利率为年利率1.75%，保证利率之上的投资收益是不确定的。历史结算利率不代表未来收益。
- ③本资料所载内容仅供客户理解保险条款所用，在某些情况下，保险公司不承担给付保险金的责任，具体保障责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。
- ④保险公司不得违规销售非保险金融产品，请勿参加非法集资。

平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)说明：

- 初始费用：趸交保险费、追加保险费扣除2%初始费，转入保险费扣除1%初始费用。
- 保障成本：在每月结算日，保险公司按照该月的实际天数从保单账户中扣除保障成本。每日的保障成本为年保障成本的1/365。

人口普查数据摘自《社会保障绿皮书》

御享财富

保险产品计划

品质养老 子女教育 资产配置 财富传承

平安御享财富保险产品计划由平安人寿和平安资产管理（香港）有限公司（大陆地区）共同开发，由平安人寿和平安资产管理（香港）有限公司共同运营。

1. 御享财富保险产品计划由平安人寿和平安资产管理（香港）有限公司（大陆地区）共同开发，由平安人寿和平安资产管理（香港）有限公司共同运营。

2. 本保险产品计划中的平安聚财宝（2021）终身寿险（万能型）为万能保险，其结算利率最低保证利率是不确定的。

3. 本保险产品计划中的平安聚财宝（2021）终身寿险（万能型）为万能保险，其结算利率最低保证利率是不确定的。

4. 本保险产品计划中的平安聚财宝（2021）终身寿险（万能型）为万能保险，其结算利率最低保证利率是不确定的。

中国平安人寿保险
95511 pingan.cn

中国平安 PINGAN
金融·科技

中国平安人寿保险股份有限公司黑龙江分公司
黑龙江省哈尔滨市道里区群力第五大街与群力新城交口中国平安大厦

专业 让生活更简单