

走，出摊去！不只为那碎银几两 “后备厢夜市”溢满冰城烟火气

出摊的年轻人中有带学生创业的、有“贩卖时光”的手艺人……

□本报记者 叶勇 刘治宇/文 叶勇/摄

2021年夏，“后备厢夜市”悄然出现在哈市。打开汽车后备厢直接做生意，这种灵活又新鲜的售卖方式，不仅吸引了大批充满活力的年轻人参与，也成了不少市民热衷的消暑场所。近日，“后备厢夜市”再度在哈西西城红场外广场出现，经营者中有期待重回顶峰的面馆老板、有带学生进行创业实践的老师、有“贩卖时光”的手艺人、有寻找喘息机会和下一个目标的00后……所售卖的虽然也是以吃食、饮品为主，但不同于普通夜市，一个个打开的后备厢前，似乎少了几许为几两碎银的挣扎，多了几分冰城青年们对未来的期许……

A 日面馆开来流动售卖车 坚信未来“顶峰相见”

经过改装的小货车，成了一个流动的日面售卖车，样子充满日式风情。还没有走近，一股浓浓的肉香扑面而来。80后的小金留着络腮胡、扎着头巾，言谈举止谦和有礼。“我弟弟在日本开了一家日式拉面馆，以前我也在那里学习、工作过十几年。2017年回国后，在桥南街开了一家日式拉面。”小金穿的T恤上印着“武藏镜”，这是当时的店名，已经注册了商标。

“因为疫情，自己的店关了，期间和朋友去了马来西亚开店，那里的疫情更严重，不到半年无功而返。”谈起这个流动日面售卖车的创意，小金说，“说实话，现在不敢贸然投入全部家当去开店，于是做了这个售卖车，一方面延续品牌，另一方面也可以寻找合作创业的机会。”

小金的这个“后备厢面馆”刚刚开张3天，就卖了两千多元。令他欣慰的不是赚了多少钱，而是有好几伙客人认出了自己，“你家的‘武藏镜’是不是原来在桥南街那儿的？我找了好长时间！”小金相信，原汁原味就是王道。

这几天已经有人找来商量加盟的事。小金说：“我不打算收加盟费，只要先期投入五六万元，按照标准化的开店、操作流程，就可以开上一家夫妻日面店。”小金相信，现在大家相互取暖，将来一定能够“顶峰相见”。

B 夜市里寻找惬意与休闲 喧嚣中贩卖慢时光和品位

摇曳的灯光下，几台越野车旁，四五个把休闲椅上坐着几位年轻人，煮着热茶，谈天侃地……“我们都有自己的事业，晚上来这里陪东哥聊聊天……”说这话的小



张从事饮品供应，最喜欢的事是开着越野车驰骋天下。

“出来摆摊总比宅在家里好。我也闯过天南地北，相比之下，家乡最美。”伴随着悠扬的爵士乐，相比旁边又歌又舞又直播的方式，东哥的摊位显得清静且高雅，同样，在东哥的后备厢里，卖的是慢时光与品位。

几张在植鞣牛皮上雕刻的艺术品是东哥自己的作品。“完成一幅20厘米见方的作品，需要大半个月。”为了这份喜欢，东哥每年都要外出学习一段时间，青岛、大理……都去过好几次。

来“后备厢夜市”就是感受这种年轻人的氛围，东哥知道，他的作品需要遇到懂欣赏的人，所以在夜场上成交与否，都不如感受这惬意。

C 开着老爷车卖鸡尾酒 创业资金是老师提供的

“后备厢夜市”最少不了的就是车，从百万级的路虎、凯宴、跑车到家用轿车、小货车……无论开的是是什么，来到这里的爱车都被车主精心打扮一番。



一台桔黄色的铃木北斗星在灯光的照射下华丽漂亮，很难看出这台车已是十几年前的老爷车了。车主是黑龙江职业学院酒店管理专业的老师王迪，他带领学生来这里开展一项创新创业项目。

“我把车和资金提供给学生，东西都由他们完成，结果很不错。”学生喜伟和同学推出的“星星公路酒咖”让王老师非常满意，美式橘子泡泡、薄荷生椰拿铁……这些都是年轻人喜欢的饮品，十分符合“后备厢夜市”的情调。

D 超半数摊主在同步直播 线上线下互动打造夜市新模式

“美式牛肉堡、青麻椒鸡腿堡……”网上有上百人看着他们的直播，“一夜堡富”的小哥俩忙得不可开交。35岁的小韩年长些，他说：“我们用的是新鲜牛肉，从采购到调制、加工、出品，全程直播，这样的汉堡吃得就是口味和放心。”

他们摊位的对面，一位自嘲名为“外五县名媛”的美女也在直播，她主打的是生炆大虾和烤肠。经常会有网友慕名而



来，坐在摊位前，和主播们面对面聊着屏幕内外的话题。

几十个后备厢摊位中，多半数都在进行着线上直播，支架、麦克风……这里俨然成了一场庞大的线上发布会，有着成千上万的观看者在或远或近的地方，关注着这个属于年轻人的舞台。

E 摆摊的从80后到00后 他们在寻找机会和奋斗目标

“从80后到00后，‘后备厢夜市’的出摊成员年龄跨度较大。大家相聚一起的目的之一就是不想每天重复地过着两点一线的生活，在工作 and 家庭外寻找一个喘息的机会，以及下一个奋斗的目标。”小韩说，“不管每天挣多挣少，至少每次出摊那份相见的亲切与喜悦就十分难得。同时，也希望通过这样的厚积薄发，开店、加盟，实现自己的商业梦想。”

市场中偶尔会传来马达的轰鸣声，几台哈雷摩托车前来助阵，一些摊主干脆放下生意，围上前去聊天。几位穿着宽松、歪戴着棒球帽的滑板青年从身边风一样地滑过，一个空中转体、踢翻加急停，瞬间迎来满市场的掌声。

在一台宝马车尾部，一对情侣正在窃窃私语。小伙姓张，从事直播；女朋友还在读大学，正在准备考研。他们现场制作梅花小蛋糕，虽然新鲜且在市场上独一无二，但摊位前人不太多，“我们收获的是快乐和经验。”他们的目的实现了。

“每周末和双休日人最多，18时就能出摊，平常日子要等到20时，只要不下雨，市场每天都能持续到半夜。”小张介绍，为了鼓励市场的持续，管理方并不收取任何费用。因此，这个夜市应该就是他们今年夏天的营生了，毕竟和年轻人在一起，永远是快乐。

后记

“后备厢夜市”起源于欧美，是当地年轻人喜爱的交易模式。在天气好的节假日里，各式各样的小车便汇聚在一起。打开后备厢，什么都能买到，旧衣服、鞋帽、书籍CD、摆件艺术品、家具等，他们也常常以物易物，充满着浓郁的原始商业色彩。近两年，我国各地夜经济蓬勃发展，“后备厢夜市”也成为年轻人喜欢的一种生活方式和商业形态。在这里，大家贩卖的不仅仅是商品，还有情怀和氛围，更有青年一代对未来生活的向往。也许出摊的车主们并不在乎每天赚到的碎银几两，他们展示出的创新与活力、拼搏与坚强，让人们看到我们这座城市浓郁的烟火气息和蒸蒸日上的未来。

新晚报 拍卖/公告
电话 13613600156

黑龙江天宇拍卖有限公司接受委托以网络竞价形式公开拍卖大米和水稻各两批，按两个地域、水稻和大米品种分别整体打包拍卖。第一批所在地为五常市冲河镇大米约178吨，水稻约1200吨，标的一：大米品种为稻花香起拍价每吨5600元；标的二：大米品种为普长粒起拍价每吨4000元；标的三：大米品种为龙阳起拍价每吨4000元；标的四：水稻品种为稻花香起拍价每吨3000元；标的五：水稻品种为普长粒起拍价每吨2200元；标的六：水稻品种为龙阳起拍价每吨2200元。第二批所在地为五常市志广乡大米约60吨，水稻约1100吨，标的七：大米品种为稻花香起拍价每吨5600元；标的八：大米品种为龙阳起拍价每吨4000元；标的九：水稻品种为稻花香起拍价每吨3000元；标的十：水稻品种为龙阳起拍价每吨2200元。以上标的以现状进行拍卖，最后成交价以实际称量为准。买受人自行负责大米和水稻的包装、装卸、搬运和运输。展期时间、地点：即日起，标的物所在地。请有意竞买者将每个标的竞买保证金20万元于2022年7月4日15时前足额存到我公司指定账户（以资金到账为准），并于2022年7月4日15时之前持有效证件原件（复印件）到我公司指定地点办理竞买登记手续。
拍卖时间：2022年7月5日上午9时；拍卖网址：https://paimai.caa123.org.cn；拍卖公司地址：黑龙江省哈尔滨市南岗区阿什河街2-12号；拍卖公司电话：0451-87506868、13009146216 联系人：靳女士；注：拍卖成交后，买受人应向中拍平台支付软件使用费。

