



从打工到经营绿化公司  
生活改变了，也越来越喜欢这座城市

# 22年 39岁的他 写出自己“奋斗史”

□本报记者 叶勇 文/摄

不经历风雨，又怎见彩虹……多少人生箴言都在诠释“奋斗”的意义。的确，只有奋斗，才能拓展人生的宽度；只有奋斗，才能体现人生的价值；也只有奋斗，才能见到雨后彩虹！

39岁的刘晓立在哈市经营一家绿化公司，他用22年的时间，在哈尔滨书写了一部属于自己的奋斗史。

## 第一次打工 被骗了六七千元

中等身材、皮肤黝黑，这是刘晓立给人的第一印象。一边和记者交谈，一边检查停在公司大院内的送水车和忙活公司里的事……对于刘晓立来说，时间总显得吝啬，因此，争分夺秒至关重要。

“当初来哈市的时候，对这座城市并没有太多感觉……”刘晓立说的是心里话，因为他经历了太多困难与压力。

1999年，还不满17岁的刘晓立离开老家拜泉县，前往长春打工。“当年家里挺穷的，父母身体也不好，兄弟姐妹还挺多，外出打工是当年很多农村家庭改善生活的出路。”刘晓立在长春一建筑工地当力工，两个月干下来，本应该赚的六七千元钱却被包工头给卷走了，身无分文，困在异地，直到父母赶到长春接他回家。

第一次外出打工，不仅没赚到钱，还搭上了时间和好几个人的路费，刘晓立低着头，一脸茫然地站在父母面前，等待发落。“行了，去哈尔滨吧，咋说你姥姥住在哪里，也有个照应。”母亲说。



## 公示

本人周淑杰（公民身份号码：230104197011114026）是哈尔滨市道外区前进乡红光村苑家屯，农村居民新（翻）建房用地批准通知书，编号：哈土管（外前）字118号，建筑面积108.00平方米房屋的受让人，原房屋所有权人全炳吉的房屋已于2004年7月17日实际转移至周淑杰，原房主全炳吉及其家人联系不上。周淑杰现以该房屋所有人的身份做出承诺：现上述房屋由周淑杰办理征收并签订补偿协议，如果侵犯他人权益则由本人承担相应的法律责任，并退还动迁取得的相应房产及补偿。

如上述房屋所有权人存有异议的，请在本公司发布之日起十五日内，向哈尔滨市松北区红光村民委员会、哈尔滨市松北区征收改办提出异议申请。

哈尔滨市松北区红光村委会  
2022年11月02日

## 拍卖/公告

海南省向东拍卖有限公司接受委托，定于2022年11月9日10:00按现状对军旅书法家、中央国家机关书法家协会会员、黑龙江省委书协理事王显君先生的13幅字画进行公开拍卖，拍卖参考价1000元/幅，竞买保证金300元/幅。

展示时间及报名、拍卖地点：2022年11月7、8日在哈市道外区靖宇头道街古玩城523室。

联系方式：13329300000

请竞买人持有效身份证件及拍卖保证金到上述地址报名。

黑龙江信达拍卖有限责任公司接受委托，依法公开拍卖依兰县信用社抵债房产136处，林地39处。有意竞买者持有效证件及竞买保证金办理竞买登记手续。

登记截止时间：2022年11月8日16时

拍卖时间：2022年11月9日10时

竞价网址：<http://paimai.caa123.org.cn>

展示时间（地点）：即日起至标的物所在地

联系电话：13634600432,0451-51911012;微信号：xindapaimai

公司地址：哈尔滨市道里区上海街6号海上银座A栋22层

黑龙江信达拍卖有限公司



## 家庭重担 让他开始玩命赚钱

刘晓立在哈市的第一份工作是在一家涂料厂看库房，一个月的工资只有300元。考虑到先稳定下来，刘晓立赚了半年的低工资，同时，他也适应、了解了大城市的生活节奏和这里的人间烟火。

为了多赚钱，刘晓立向涂料厂申请去刷漆，干了不到一个月，就被油漆味熏出了鼻炎，无法适应工作，只能辞职转行。

“你就说啥活我没干过吧？”说这话时，刘晓立更多的是无奈。当过力工、干过保安，帮过厨、务过农，修过车、当过司机……太多的打工经历，在刘晓立的人生中上演了一次又一次的有惊无险：当保安时，在辞职信上交的当晚，发生盗窃案，企业因此扣了他400元应发工资；在基建工地干活时，刚刚走过一段路，突然感到脑后一阵风，向前一躲回头一看，原来头上吊车钢管脱落，毫厘之间，险些砸到……

2008年，刘晓立的二女儿降生。欣喜之情还没过去，医生就告知，二女儿患有先天性耳聋。为了能让孩子听到声音，需要配带人工耳蜗，可一打听价格，即使国产的也需要几万元，而且五年更换一次处理器，这种花销让刘晓立感到了巨大压力。

“此后几年，我就像玩命一样，只要是能赚钱的活都去干。因为欠着外债，还要让孩子像正常人一样的生活。”刘晓立低着头，感叹道：“老话说的对，父母无能，孩子遭罪啊。”

为了赚钱，体重只有54公斤的刘晓立，一个人要拉动七百多公斤的地牛，在库房里运货；他曾经在饺子厂，一个晚上给两万斤饺子装袋，到了清晨，手指磨得只剩下一层薄皮，一碰都疼，几乎出血……

可就是这么玩命干，刘晓立发现，自己和爱人加一起，每月万八千块元的收入，照顾两个女儿，还要支撑一个家，仍有些人不敷出。

## 成立公司 用诚信打开市场

“30岁前，我是在浑浑噩噩中度过的。是家庭的重担，让自己有了冲锋的勇气。”刘晓立回忆着，当年家里有个亲戚开供水车，往工地和景区送水，自己偶尔也会打个替班，亲戚告诉他，这个活挺赚钱，就是不好找客户。

“那有啥啊，咱就实实在在地干活呗。”2014年，刘晓立在家人的支持下，凑了11万元，买了一台水车。

让人没想到的是，车办完手续，半个多月，竟没有接到一单活。那时已经快入秋了，刘晓立有些心灰意冷，每天闷头在路边擦拭水车。

有一天，一位路过的大姐询问：“你这水车干活吗？”刘晓立连忙应允。后来，刘晓立才知道，“大姐”是一个单位的领导，工作中经常需要用到水车，看到刘晓立的水车总停在路边不干活，便好奇打听。

这次接触，让刘晓立的送水业务打开僵局。“只要不赔钱就行啊。”这是刘晓立做生意和“诚信”二字同样重要的理念，正是因为价格低，不少单位成了刘晓立的长期客户。

2016年，在群力友谊西路改造过程中，哈市第一次进行供水管道顶管施工。由于之前没有参考价格，其他公司水车都报出了高价，刘晓立分析成本后，报出的价格比同行低出了200多元。改造项目让刘晓立整整忙了一个多月，同时口碑也在业内大幅提高。

很快，刘晓立成立了公司，水车到目前已增加至18台，还有排污车等工程车辆。

## 我越来越喜欢 这座城市了

电话不停响起，刘晓立接活、调度车辆，与爱人沟通，记流水账和收款。除了司机，夫妻俩是整个公司仅有的“兼职”管理人员，虽然有些吃力且手忙脚乱，但二人舍不得花钱雇员工来帮忙，主要是担心换了新人后，接待不好老主顾。

每天，刘晓立在车上的时间远远要比在床上的时间多，以至于现在往车上一坐，脊柱都会酸痛，拍过片子检查，没发现问题，刘晓立只能咬牙坚持。

说话间，一位姓潘客人前来教刘晓立夫妇用电脑统计公司账目。“潘哥是一家公司的老板，给他家干活时，了解咱家公司管理的现状，特意来解决问题的。”刘晓立的感激之情溢于言表。“这两口子挺诚实、挺认干，就是文化水平低点，咱能帮就帮他们。”潘哥答应在自己公司打印好“出车单”和“统计表”送过来。“相信通过计算机管理，晓立的公司收入一定会有所提升，他也能减轻不少工作量。”潘哥说。

“你说怪不？自从公司成立以来，我每年都能得到贵人的帮助……”刘晓立笑了。“我不是贵人，咱东北人讲情义，就不能说两家话。”潘哥认为，作为冰城人，自己只做了朋友该做的事。

看了看表，大女儿说：“爸，我要去接小妹放学了。”刘晓立点点头，二女儿已经在读初中，校车停车点距车场还有段距离。一家人对二女儿付出的爱，都要多一些。

“现在，我越来越喜欢冰城这座城市了。也许是工作原因，自己看到的都是城市中美丽景色和热火朝天发展的蓝图。”刘晓立经常会讲给孩子们：哪一处工地有过他的足迹，哪一块“绿色”有过他的浇灌……每每此时，满是自豪之情。

我在哈尔滨  
市井暖生活扫描