

称花5000元认养黑猪能获“返利”，拉新会员有20%提成 新型网络传销两年收会员费超4亿

花5000元“认养”一头黑猪，之后每天都有“返利”；若发展新会员，可获得新会员认养金额20%的“返利”……靠这种方式，一个名为“禾元农场”的App两年收取会员资金4亿多元。不久前，四川省雅安市石棉县人民法院对这起新型网络传销案件公开宣判，24人因犯组织、领导传销活动罪获刑，其中传销组织头目刘某某被判处有期徒刑6年，并处罚金80万元。

记者调查发现，近年来不少不法分子打着“乡村振兴”“助农增收”等旗号，通过所谓的“认养”大搞网络传销，值得警惕。

投资者初期获少量提现 后加大投资最终血本无归

2022年11月，石棉县公安局办证中心接待了一名办理港澳通行证的男子姜勇（化名）。40多岁的姜勇家在农村，没有出境或出国经历。他说通过投资“认养黑猪”项目赚了钱，有些“港股”需要去香港变现。

这引起了民警的注意。几经询问，姜勇向民警展示了手机里一个名为“禾元农场”的App。姜勇说，他通过该App“认养黑猪”获得收益：投入5000元兑换5000“认养券”认养一头黑猪，平台会按照每头猪8000“认养券”的价格分200天“返利”，即每天每头猪返40“认养券”。老会员发展新会员后，系统会按照新会员投资金额的20%对老会员“返利”。系统还会根据会员级别奖励“港股股票”。

姜勇先后“认养”了41头黑猪，共计投入20.5万元，发展了5个会员。他的“个人资产”里有总计价值49万元的“返利”，但此前只提现了8万多元，还有大量“返利”因折算成“港股股票”未能变现。但姜勇从来没有开设过港股账户，“港股股票”从何而来？“我们判断，这是平台为了拖延提现设置的障碍和话术。这极有可能是打着‘黑猪认养’旗号的网络传销。”石棉县公安局经侦大队大队长朱明伟说。2023年5月6日，雅安市、石棉县两级公安机关决定成立专案组立案侦查。办案民警发现，“禾元农场”的背后是一家名为“庞博集团”的公司。该公司主要人员曾在贵州因从事传

销活动被打击过，2021年换了个“马甲”卷土重来。

传销团伙将传销市场分为华南、华北、华中、华东四大片区，又在四大片区下设立“运营中心”。两年时间里，线上线下发展会员100多个层级5万余人，成员遍及全国27个省份。共收取会员资金超4亿元，其中投入最多的超过百万元，绝大多数投资者都是在初期获得少量提现后加大投入，最终血本无归。

网络传销玩新套路

以“国家支持”名义骗取投资

谎称国家政策支持，大肆发展下线，想方设法规避法律风险……办案民警表示，当前传统的线下聚集式传销已逐渐销声匿迹，但一些网络传销玩起了“新套路”。

以“国家支持”名义，拉大旗作虎皮。该起案件中，传销团伙通过夸大公司实力，编造国家对公司开展的“黑猪认养”项目的扶持政策，吹嘘公司上市前景，并通过各种方式对会员“洗脑”。

夸大实体产业，骗取投资者信任。民警在侦查中发现，“禾元农场”初期并未养殖任何黑猪，后有团队人员提出，需要凭借实体养猪场提高项目可信度。于是该公司开始与养猪场签订“合作协议”，营造有“实体产业”的形象。民警前往这些养猪场调查发现，养殖规模不到1万头。但“禾元农场”的后台数据显示，认养规模已经达到上百万头。就在案发前，“庞博集团”还在东部某省与一国企大谈“合作”。



警方抓获的部分犯罪嫌疑人(背对镜头者)。

不断设置“门槛”，拖延提现时间。据民警介绍，“禾元农场”会员初期提现比较顺利，后期便常常遇到“平台升级”等理由不能按时提现。随着规模扩大，该团伙还将“禾元农场”从1.0版升级到2.0版，并开发出“禾元商城”等App。升级后，会员“返利”变成返“肉券”和“股票”。会员需凭“肉券”在“禾元商城”消费后才能获得提现额度。

想方设法规避法律风险，竭尽所能“洗白”黑产。据民警介绍，为逃避打击，传销团伙让第三方公司以“代收代付”“劳务费发放”“推广服务”等名义为其提供资金收发通道。案发前，该传销团伙还希望通过海外金融投资“洗白”传销黑产，不但被资产管理公司收取了相当数额的管理费，企图运作的境外股票也亏得“腰斩”。

2023年5月29日，专案组经周密部署，分批次收网，将31名犯罪嫌疑人缉拿归案。

警惕新型网络传销

不要企图不劳而获上当受骗

雅安市公安局经侦支队侦查大队副

大队长王龙飞说：“大量传销案件表明，大多数参与者对于所参与的活动性质心知肚明，但往往怀着侥幸心理，认为只要能拉到人头，自己的收益就有保障。企图不劳而获、盼着‘天上掉馅饼’的心理给了传销组织可乘之机。”

王龙飞特别提醒，发展下线超过3层、参与人数超过30人便构成传销，参与传销即违法，参与传销的资金也不受法律保护。有关办案民警表示，除了“黑猪认养”，当前网络传销也可能假借养牛、养羊、养鸡等外壳进行包装，这类假借名义开展的网络传销，容易让公众对国家的乡村振兴战略产生误解，社会危害性极强。“群众应当牢记，凡是要求交纳‘门槛费’、拉人头发展下线、承诺下线入会即‘返利’的，几乎都是传销。”王龙飞说。

四川大学法学院副教授王有粮建议，各地要对假借乡村振兴等名义开展不法活动的情况进行摸排梳理，同时加大对新型网络传销犯罪的警示力度，提高广大群众识别、防范、抵制传销的意识，形成打击传销的高压态势。

据新华社电

声称1000元领养一只羊可获收益，吸引17万“牧场主”投资 理财平台“众牧宝”高管失联用户无法提取现金

近期，养羊理财平台“众牧宝”出现用户无法提现的情况，“众牧宝”客服在各用户群里发布公告称，提现失败是因为目前账上已没有资金，资金去向不明，警方已经介入。目前，“众牧宝”App的认养功能已无法使用，“众牧宝”高管及客服失去联系。

声称投资养羊获收益 有人投资额几百万到上千万

公开信息显示，“众牧宝”成立于2015年，其宣称“人人都可以是牧场主”，花1000元领养一只羊，120天后获得相应收益。2015年，“众牧宝”由众牧科技（北京）有限公司（下称众牧科技）创立，上线之初的版本叫“e牧宝”（2017年更名为“众牧宝”）。与普通理财产品不同的是，众牧宝的投资标的是羊。

近日，投资人黄女士发现，“众牧宝”App已无法正常提现。她告诉记者：“5月17日我要提现，但提不出来。我个人有40万元左右在里面，去年5月进去的，几乎全部家当都砸在里面了。”无法提现的投资人来自多个省份，有的投资人涉及金额上百万。上海的肖先生是“众牧宝”的老用户，他和儿子共有400多万元无法提现。肖先生说：“我和我儿子是两个号，一共投了436万元。在上海，我认识的投入上千万元的就有五六

个人，四五百万元的有十来个人。”

据“众牧宝”App介绍，基于订单农业系统，养成出栏的小羊会直接销售到合作工厂或其他外域工厂，屠宰加工后销往全国，包括各大商超、批发市场、餐饮机构等。合作牧场羔羊采购业务覆盖内蒙古、吉林、青海等地，新零售合作企业供货涵盖家乐福、航天科院所、石油石化系统、银行机构等。

2015年开始“卖羊” 吸引了17万“牧场主”投资

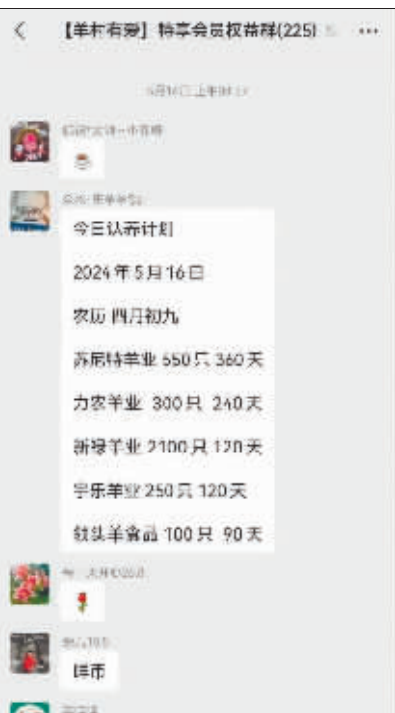
有投资人告诉记者，究竟涉案人数有多少，他们也不得而知，但他加入的几个用户群，每个微信群都有400多人。一位投资人提供给记者的群聊截图显示，5月16日上午，“众牧宝”客服还在用户群内发布了“今日认养计划”。而在5月17日下午，客服又发布群公告，其中提到，“提现失败是因为目前账上已没有资金，资金去向不

知；目前羊只在栏数量60万只左右；警方已经介入。”

该公告还提到，工作人员为了营造“抢购”气氛会自掏腰包买羊，而公司却拖欠了员工上个月的社保。自2015年成立以来，“众牧宝”靠着“卖羊”生意吸引了众多投资者。据众牧科技旗下公众号众牧羊村2024年年初发布的数据，众牧平台的注册用户突破17万。“众牧宝”官网显示，“众牧宝”与5大牧场合作，分别为力农羊业、新绿牧场、草原牧场、苏尼特牧场和进利来牧场，其中4座牧场位于内蒙古巴彦淖尔市五原县。

“众牧宝”一位工作人员表示，目前公司已被查封，工作人员被强制回家。公司现状如何，涉案金额和人数没有权威说法。“公司有将近20名员工参与投资了‘众牧宝’的产品，不算利息的话加起来有60多万元。5月16日晚上，多名员工发现公司出现较大问题，选择了报警。”

据央视新闻网报道



“众牧宝”微信群发布的认养计划。