

中国平安 PING AN

专业·价值

寿险核202408(总174ZY)

专业 让生活更简单

想要踏向更好的未来
选对平台和赛道很重要

加入平安 跨界晋升

★在人生赛道上

跨越职业的定式

打破常规，敢于挣脱传统思维的桎梏

跨过上升的瓶颈

内外同驱，突破职业发展的边界

跨过事业的高峰

远眺高峰，用坚毅的步伐铸就里程碑

中国平安品牌挚友

刘翔



★在平安人寿

广阔的发展平台、专属的培养体系

公平的收入来源、全面的福利保障

将会为每位代理人提供全方位支持

助力大家完成职业生涯华丽转型

这个夏天，刘翔邀你

跨界晋升成为中国平安保险代理人

• 平安人寿 高质量发展 •

持续推动代理人队伍质量、结构、经营高质量转型，引领行业发展

平安人寿以客户需求为导向，施行产品+服务改革，而高品质服务需依托于优质的代理人队伍。平安人寿明确了职业化、专业化、价值传递的转型方向，提出要打造高素质、高绩效、高品质的“三高”队伍。

培养体系不断迭代优化，平安科技助力代理人快速成长

平安人寿的培训体系涵盖了制式课程、训战培养、特色云课及专业认证四大类课程。这些课程不仅帮助代理人掌握岗位所需的知识与技能，还通过实战训练提升代理人的应用能力。平安人寿的代理人培养体系还依托平安集团自身的科技硬核实力，为代理人们提供了优质的智能学习平台，基于平安强大的AIGC等技术应用能力，平安可以从学、练、问、用等四个维度，实现“机器帮你”，助力代理人快速成长。

公益赋能实践，为代理人提升价值形象的同时创造更多客户经营场景

参与公益活动对平安的代理人而言，也是社会价值和商业价值的统一。除了能以公益践行传递爱与保障、树立行业高质量发展标杆样本并提升行业形象，平安的代理人还能通过公益活动拓展保险内涵、强化客户认同与信任，对自身而言也可以提升职业内涵价值，实现自我身份认同，从而提升职业竞争力。

招募条件

年龄25-45周岁，大专（含）学历以上，如有意愿请联系身边的平安保险代理人

旨在招募保险代理人

中国平安人寿保险 黑龙江分公司