

经销商称保健品“包治百病”，恶性肿瘤都能治好

女子投资“美罗国际” 超50万血本无归

“怎么吃都有用”的保健食品包治百病，只要投资就是“比上市公司老板还牛”的大佬，一周奖金收益近3000万元……通过这样的宣称，美罗国际生物科技集团股份有限公司(以下简称“美罗国际”)的经销商，让长沙市民柯娟(化名)开始了“发财梦”。5年间，这个梦不仅没有变成现实，反而让柯娟投入的50多万元血本无归，更变成了一场母子决裂的噩梦。记者暗访后发现，“美罗国际”的运营模式实质与传销无异。

5年投入超50万元

长沙62岁母亲坠入“发财梦”

长沙市民柯圆满(化名)几乎每天都会回母亲柯娟的房子看一眼，确认她没有偷偷将房子卖掉。为避免争吵，柯圆满早已搬离，但柯娟的房间门仍日日紧锁，如防贼一般，防止儿子剥夺她在那个名叫“美罗国际”大家庭的“幸福生活”。

记者跟随柯圆满来到其母亲家中。在一个通往阳台的房间里，近百个“美罗国际”的保健品空瓶散落一地，部分产品价格高达2800元。柯圆满心痛地说：“光这些保健品就花去母亲10多万元了。”家里的厨房空空如也，柯圆满称，自己多次撞见母亲喝白粥吃萝卜干，“一个62岁的老人，这过的是什么日子？”

柯圆满回忆，2019年3月，母亲被朋友拉进“美罗国际”。“发财梦”开始后，柯娟就放弃了以往唱歌跳舞的爱好，家里出现越来越多的“保健品”。柯圆满称，母亲将所有积蓄超50万元悉数投入，还拉了亲友入伙，甚至想卖掉房子继续投资翻本。柯圆满说，他多次与母亲发生争吵，希望她早日明白这只是一个榨取钱财的骗局，但事与愿违。如今母亲不惜与他反目决裂，也要执着地相信终究会“发财”。

到养老院推销产品

亲生父亲服用20袋当晚去世

柯圆满外婆的讲述则更令人痛心：丈夫瘫痪在床多年，住在一家养老院里。女儿柯娟多次带着“美罗国际”的人来到养老院，声称产品可以让父亲重新站起来，还因此和养老院院长吵架。2021年的一天，丈夫被柯娟喂下20袋“美罗国际”产品后，当天晚上就去世了。对此，柯娟的解释是父亲身体扛不住，并非产品问题。“人家都在议论，她(柯娟)爸爸躺在养老院不能动弹，身上还插着管子，病情这么重，她还给喂保健品。”柯圆满外婆说：“(柯娟)被洗脑了，讲什么都不听。”

为什么5年间一直亏损，柯娟还不肯脱离？柯圆满称，母亲起初想赚钱，后来是想翻本。他从母亲的一个小本上看到，多名亲友被她拉入“美罗国际”投资21万元以上，她还记录了身边不少“赚钱欲望强烈”或“有健康需求”的潜在客户，甚至多次鼓动儿子做“美罗国际”的经销商。

今年上半年，柯圆满向“美罗国际”所在地的

监管部门举报投诉。6月，柯娟和“美罗国际”签订解除《经销商协议》。柯圆满认为，这个协议是签给他看的，只是为了让他别再投诉，母亲根本没有脱离，“她养老金都被骗光了。”

记者暗访调查

宣传神乎其神实为保健品

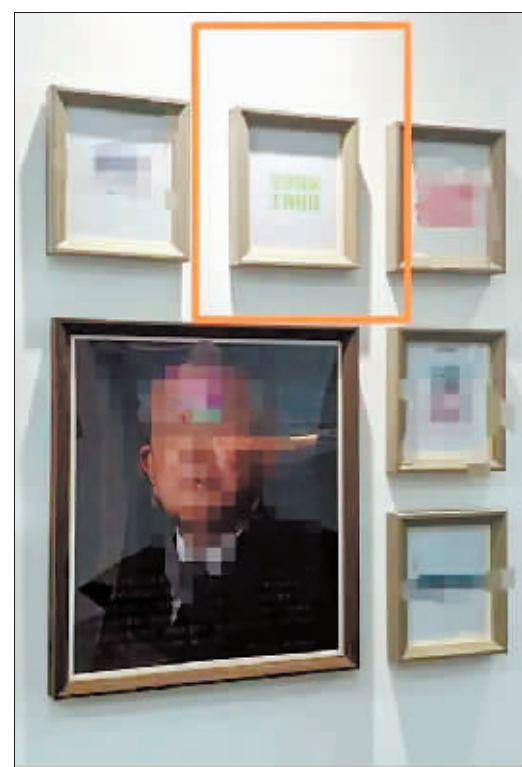
为了搞清楚“美罗国际”这场“发财梦”背后的真相，记者以寻找投资项目为由，暗访体验“美罗国际”，揭开其销售保健品乱象。

记者首先联系上“美罗国际”在长沙的经销商肖女士。肖女士称，自己曾患恶性肿瘤，“最严重的时候下不了床，是‘美罗国际’的产品帮了我”。因此，她和丈夫、女儿先后加入了“美罗国际”。“你在这边干，用不了两年，这辈子就不用干活了。”肖女士说。随后，肖女士邀请记者来到位于湖南湘江新区的“真菌多糖服务中心”。门店内两面展柜摆满了“美罗国际”的保健食品，店里40多人均在谈论“美罗国际”的产品与投资，多数人年纪在四十岁至六十岁之间。

在门店二楼一间小教室内，经销商陈先生向大家讲解产品，并列多个案例展示产品神乎其神的效果。“我们的产品真的很简单，怎么吃都有作用。曾经有个人因胃穿孔在医院花了几十万元都没用，吃了几个月的产品以后慢慢恢复了。”他表示，该产品可修复胃黏膜组织细胞。陈先生还称，“美罗国际”的多个产品可让患近视、痛风、前列腺炎、高血压等疾病的患者恢复正常。

一名李姓男士还向记者介绍，他此前检查发现胃部有恶性肿瘤，但在食用了“美罗国际”的产品后指征消失了；他的妻子曾为乙肝“小三阳”患者，在食用公司产品后转阴了。

记者在国家市场监督管理总局“特殊食品信



“真菌多糖服务中心”店内的产品介绍。

息查询平台”查询发现，该公司有9款“蓝帽子”(我国保健食品的专用标志)产品，其中两款含灵芝菌丝体粉的产品功效分别为免疫调节和耐缺氧、调节血脂，其他几款产品功效为缓解疲劳，瓶身均注明了“本品不能代替药物”。

内部人员直言

运营模式说白了就是传销

在介绍运营模式前，被称为“四星领导人”的毛女士大谈起成功学。“我们做‘美罗国际’，做的是人际网络。我们未来都是大佬，在‘美罗’开一家店，就意味着你未来是上万家店的老板，意味着你比上市公司老板还牛。”

毛女士介绍，投资3万元成为经销商后，只需要让3个人投资加入，就可以获得拓展奖，该收益一年最高960万元；如果帮助加入的这3个人也拿到拓展奖，甚至继续帮助该3人网络下的人拿到拓展奖，就可以拿到服务奖。毛女士称，一位梁姓经销商曾一周拿了2700多万元的奖金。对于这种招商方式实际就是层层拉人头的问题，记者咨询了在门店内被称为“媚总”的女士，她说：“看你怎么理解，我们属于招商、分享，运营模式说白了就是传销的模式。”

此前，“美罗国际”曾被指涉嫌虚假宣传。2017年，广东省药品监督管理局曾发通告称，该公司销售保健食品时存在严重虚假宣传行为，暂停相关10个保健食品在广东省范围内的销售。

母亲执迷不悟

称自己“不为赚钱为健康”

10月9日，记者致电柯娟，听到记者提及其儿子，她情绪略显激动。“你不要听我儿子乱说，他是个巨婴，他一直吃我的用我的，我每个月工资都贴补给他，他还叫我把房子过户给他。”对于儿子多次投诉“美罗国际”，柯娟说：“‘美罗国际’是个很伟大的公司，他就是想抹黑这个企业。”

记者将暗访的情况告知柯娟，询问其是否了解这些情况，她沉默一阵后，又将话题转移回儿子身上。对于记者询问其投资“美罗国际”后赚了多少钱，柯娟说：“我不为赚钱，我只为了健康。”在两份柯娟手写的情况说明中，她提到，儿子从未关心、孝顺过她，而“‘美罗国际’让我生活充满阳光，让我晚年生活有保障”。

记者查询发现，柯圆满于今年6月在网上发帖，举报“美罗国际”“以保健品名义吹嘘包治百病”。目前，记者已将情况反馈给相关市场监督管理部门。工作人员表示，如核实后确实存在违法违规问题，将立案调查。



柯娟房间里近百个“美罗国际”保健品空瓶。



“美罗国际”经销商在“讲课”。