



编造剧情诱导粉丝消费，无论儿女咋劝根本就听不进去

直播间“儿女们”专骗老人买“神药”

如今的直播带货可谓无所不用其极，记者调查发现，一些直播间主播通过虚构剧情，喊老年粉丝“爸妈”，诱导老年人购买所谓“神药”、假冒伪劣商品。大量老人却对“一眼假”的剧情信以为真，在长时间沉迷的同时，花不菲的价钱买主播的商品。要不是媒体报道，很可能多数中青年人还不知道，网络上存在这样一帮“暗中孝敬”他们爸妈的人。

每晚的剧情直播

主播喊老年粉丝为“爹妈”

按惯例，阿杜在每天晚上7点开播。多数时候，开播20分钟内，直播间的同时在线人数就会超过10万。这个中年男人喜欢用力挥动手臂，情绪饱满。

记者在直播间观察到，剧情中的阿杜40岁，他的亲生母亲是迪拜公主伊莎贝拉，已经失踪多年；他的父亲是爵爷，有庄园，有17位夫人。前不久，阿杜失散多年的亲生女儿回来，而他养育了14年的养女则背叛他，转移了40个亿的资产……整个系列中，至少有10个角色上演，剧情会在各个直播间联动。

无论剧情如何发展，阿杜总是称呼直播间老年粉丝为“爹妈”，把观众晚上7点看直播叫“回家”，但几乎每天晚上的直播都会卖货。其中一次直播中，一个叫“洛辰之恋”的女子和阿杜连线，称要和阿杜发展恋情。为表诚意，“洛辰之恋”愿意出钱给直播间的“老爹老妈”补贴，承担产品的差价。于是，9.99元一大盒的月饼、59.9元10盒的益生菌冻干粉相继挂在直播间下方。当晚，多个产品累计在直播间的页面上刷出超1万单的成绩。

记者调查发现，“阿杜乡亲们”仅一个平台账号就有约1912万名粉丝、14个超粉群。家住江西上饶一个县城的老年粉丝告诉记者，直播间讲的事情是真实的，包括阿杜的母亲是迪拜公主。

花999元买块石头

主播称3年后用300万元回收

如果不是通过自己60岁的母亲，王金明很难知道，在短视频平台上还存在这样一个世界。大约3年前，他发现母亲迷上在短视频平台看直播。王金明的记忆中，母亲讲过的最离谱的剧情是，一个富二代从小被关在铁笼子里，主播带着人把他解救出来了。“听他讲两三句就能听出来，假得

不能再假了。”

剧情总会引向某个产品，有时演着演着，主播称发现了一个仓库，要把里面的货低价卖给直播间的“家人们”。后来，母亲手机里的世界越来越玄幻，出现了道士、神仙。其中一段剧情是，一帮“坏人”在抓长白山里的神鹿，主播奋力拯救神鹿，最后，神鹿给主播留下了一些神秘物品。

王金明说，母亲在“普云”直播间买过3个单价999元的神秘石头。根据母亲的说法，买回家3年内，这个东西不能打开，3年后，主播会派人来回收，300万元一个。这类直播的套路相似。10月4日晚，“阿杜乡亲们”的直播中，有人给阿杜的颈椎部位贴上一片黑色膏药。阿杜提到，这是他母亲“托梦”给他，让他买的很管用。第二天直播中，这款膏药的链接就出现在直播间里，角色们则会相应说：“直播间的老爹老妈们最配”“他们辛苦一辈子了”，情感拉满。

儿女的话听不进去

主播卖什么老人们就买什么

暑假期间，在陕西生活的刘敏发现父亲每天都在看阿杜团队的直播，从早到晚，都有不同账号开播。“我感觉阿杜这些人就是他的儿子女儿。”山西的小学教师李红曾进入父亲常看的直播间，看到弹幕里都在给主播出主意，她发弹幕说：“这都是假的，你们别在这瞎着急了，这都是骗人的。”她的评论很快被淹没在快速滚动的弹幕中。

王金明尝试过多种方法“拽”母亲走出这个直播的世界，他多次强调这是剧情，是假的，而母亲常会反驳：“我亲眼见到的。”一次，母亲说亲眼看到主播联系某人帮他卖一个东西，“500万卖掉的，还有截图为证。”王金明说，这图一看就是假的，“我说现在就给你P一个，我微信里有500万。但是给她P出来假图，她又不信。”王金明说，还有一次老人说：“这要是假的，他为啥不被警察抓走？”

令王金明受不了的不是母亲花钱，而是主播卖什么，母亲就买什么。他甚至觉得，因为母亲不识字，有时她根本不知道所购商品的含义，“人家说快抢，她可能就怕抢不到”。在这类直播间，刘敏的父亲也曾经买过所谓治疗脑梗的药物，但她父亲从未患过脑梗。

平时节俭的老人 在直播间里却舍得大把花钱

这些老人平时大多生活节俭。以前，王金明的母亲嫌理发二三十元太贵，每次都要去5元一次的理发店，而在直播间的消费却很快失控了。两年前，王金明曾经在一个支付平台给母亲开通亲情号，第一天就花出几千元。后来他只给母亲现金，不转账，又发现母亲找人帮忙，把现金兑换到微信里。再后来，他又发现母亲开始找亲戚借钱，一借几千元，在直播间购物。



刘敏也曾登录父亲的平台账号，偷偷把他买的东西退掉。在平台她看到，父亲少的时候一天买一两单，多的一天买十几单。后来父亲打来电话说：“我现在连自己买东西的自由都没有了吗？”父亲情绪激动，说“再退货他就不活了”。闹得最凶的时候，父亲说要和她断绝父女关系。

让王金明忧心的是，看直播已经成了母亲“生活的重心”，几乎从早到晚，洗衣服、做饭、睡觉前，都要开着直播。刘敏说，只要不出门，父亲从早上6点多睁眼开始就在看直播，有时凌晨1点多还在直播间下单。

为了把老人从直播间中“拽”出来，李红、王金明和刘敏持续两三年地与老人经常发生口角，常常以争吵、哭泣，或者老人的一句“你不懂”结束。李红曾经尝试过放任，“就放开让他上当。”她想，无非多花点钱，也许父亲自己就醒悟过来了，但事实是，父亲“每天上一当，当当不一样”。最让李红无奈的是，即使她报警求助，也需要父亲作为当事人配合，但父亲是绝不会配合的。

此类直播隐匿性高 消费者很难察觉被诱导消费

北京师范大学新闻传播学院教授喻国明告诉记者，这些剧情背后是心理学的专业测试和规律，主播知道用什么情

景、形式、话术去刺激观众能引起“心流体验”，让人沉醉其中。“老年人多有媒介崇拜心理，认为媒介上说的事情‘就是真的’”。

华东政法大学副研究员徐则林分析，剧情直播带货行为是否违法，需要分情况讨论。商家利用特别有噱头的剧情吸引消费者进入直播，这类情况的隐匿性很高，消费者很难意识到自己处于被诱导消费的境地，监管部门也常常很难判断这种行为是否违法。“但事实上，消费者的知情权、自主选择权等基本权益其实已经受到了侵害。”

今年9月24日，浙江省市监部门发布《浙江省网络直播营销行为规范指引》。这是我国第一次在规范性文件中出现针对这类行为的条款。其中提到：不得通过扮演医疗、教育、金融等领域“假专家”以及虚构专业、履历、阅历、人物关系、情感人设等“假人设”，或者通过杜撰帮扶社会弱势群体、制造虚假舆论热点等“假事件”，以骗取受众信任或消费公众善良心理等方式推销关联产品或服务。

“直播电商和主播是个新职业，还在发展变化过程中，目前，缺少直播电商和主播被按照诈骗罪追究刑事责任的案例。估计今后会有直播电商和主播被按照诈骗罪追究刑事责任案例，反不正当竞争法与刑法的相关衔接立法也会完善。”律师冯江分析说。（文中人物均为化名）

